

Excelからシステムへの移行で組織文化変革へ。  
従業員スキル向上と柔軟性強化で競争力向上を目指す

<導入した製品>  
どっと原価3 スタANDARD

原価管理システム

どっと原価



## 株式会社 ニジラス

株式会社ニジラス様は、神奈川県横浜市に拠点を置くリフォーム会社です。同社は、幅広い住宅リフォームサービスを提供しており、キッチンやバスなどの水回りから電気、ガス、屋根外壁など住宅全般にわたる施工を得意とされています。特に、リノベーション集合住宅の原状回復工事も含め、様々なリフォームプロジェクトを手がけています。

同社は、代理店・協力店とのネットワークを強みにしており、全国各地の様々なエリアでリフォームの提案、管理、施工まで一貫して対応しています。お客様のニーズに合わせ、高品質で信頼性のあるリフォームサービスを提供することをモットーとされています。

また、株式会社ニジラス様は、2023年より沖縄県宮古島市において1日1組限定のプライベートヴィラ SUN58(サンゴエイト:<https://www.nizius.co.jp/sun58/#tp-gallery>)の運営も手がけています。この新たな事業展開を活かして、同社は建築業界での幅広い経験とノウハウを活かし、お客様に快適で魅力的な住環境を提供しています。

## プロフィール

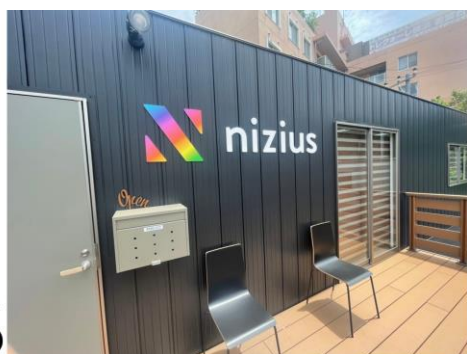
### 株式会社 ニジラス

- 業種: 建設
- 売上高: 5億~10億未満
- 作業員数: 1~10人
- 利用形態: クラウド
- 住所: 神奈川県横浜市
- TEL: 045-465-4411
- URL:<https://www.nizius.co.jp/>

代表取締役 河本様へどっと原価シリーズ導入前の業務運用方法や導入後のご満足いただいている点などをお話しいただきました。

### 導入前の課題

- 1)Excelを使用して、月ごとに工事登録、注文書、請求書、などを作成、運用していた。
- 2)人工計算に関しては手書きの出面帳からExcelに転記し、工事ごとに集計していた。
- 3)それぞれに作られた注文書をもとに別のEXCELで原価集計や支払予定表、請求書作成を行うため、何度も入力したり計算したりする必要があった
- 4)さらに月ごとの集計のため繰越の工事などはその都度別のファイルへ移すなどの作業を行っていた。
- 5)発注した材料や注文書と支払請求書の付け合わせもれ、完工後の請求漏れを懸念していた。
- 6)ほとんどEXCELで運用していたので同時に編集することができなかつたり、ファイルのエラーが発生したりと不便があった。



## 導入を決定した主な要因

まず、工事登録を軸にデータの一元化ができて複数人数の同時利用が可能なことは、システム選定の上での必須条件でした。どっと原価が一番魅力に感じたのは、印刷用の出力フォームがExcelで設計できるため、自由度が高く、しかも依頼して変更してもらうのではなく自社で自由に変更できるのが最大の魅力だと思いました。出力書式が印刷やpdfだけでなくExcelでも出力できるので、さらに自由な使用方法ができる。(一覧でフィルタ集計や、請求書フォームでユーザーの希望出力形式に一時的に変更するなど)

csvのデータ受け入れ、書き出しができることもいざというときに使い勝手が良いし、コールセンターの存在も決め手の一つとなりました。

- 1) 複数名での同時利用が可能
- 2) Excelフリー機能の自由な使い方
- 3) csv形式データでの受入、出力が可能
- 4) サポートセンターが設置されている

## 導入後の効果・満足した点

商品登録や予算など、弊社の業務と合わないのではと心配していましたが問題はありませんでした。

導入当初は、Excel管理から抜けきらず、システムから発注処理してもらえないこともありましたが、ここ数年で業務のすべてをシステムに集約するという社員の意識が根付くようになりました。Excelで運用を続け

ていたらと考えると怖いです。

- 1)発注～仕入入力での付け合わせや金額チェックが簡単にできる。
- 2)買い掛けの振込や売掛の入金確認、人工も含めた原価計算がしやすい。
- 3)月間の集計表(売上、仕入、原価)の出力が以前よりスムーズに出力できる。
- 4)注文書作成時に、前回の発注からの金額の確認ができ、値上がり時の把握もできる。
- 5)何かわからないことがあっても、コールセンターの方がとても親切に対応してくれるので心強いし、EXCELのフリーフォームで出力できないときなどはリモートで修正してもらえるので何度も助けていただいている。
- 6)2023年から宮古島の一棟貸しヴィラの運営という別事業が始まり、どっと原価のデータ選択で別管理ができるのもありがたい。

## どっと原価シリーズに今後期待すること

どっと原価LTからクラウド版のどっと原価3になり、バックアップの自動化、バージョンアップの自動化と、さらに便利になりました。弊社にとって、なくてはならないシステムになっておりますので、これからもよろしくをお願いします。

## まとめ



### 導入前のお悩み

- ①業務が複雑化し、またデータ量が増加するにつれて、増え続けるデータに追従するために、Excel上での対応がますます難しくなった。
- ②重複する転記作業や手動のメンテナンスに多くの時間を費やしていた。
- ③伝票の入力漏れによる発注漏れ、請求漏れの懸念があった。
- ④Excelでの同時入力不可の制限や、関数式エラーによるメンテナンス手間が発生していた。

### ニーズ

- ①複数名での同時利用が可能
- ②Excelフリー機能の自由な使い方
- ③csv形式データでの受入、出力が可能

### 導入後にご満足いただけました点

- ①発注～仕入入力での照合や金額チェックが簡単にできる。
- ②買い掛けの振込や売掛の入金確認、人工も含めた原価計算がしやすい。
- ③月間の集計表(売上、仕入、原価)の出力が以前よりスムーズに出力できる。
- ④注文書作成時に、前回の発注からの金額の確認ができ、値上がり時の把握もできる。
- ⑤コールセンターの親切な対応やリモートサービス。
- ⑥別事業をデータ選択で別管理ができる。